

FICHA COMERCIAL DO PRODUTO – EDITAL DE AFILIADOS – SEBRAE BAHIA			
CÓDIGO	BA00000002476/3	PRODUTO	Comunicação Visual
TÍTULO COMERCIAL	Comunicação Visual		
INSTRUMENTO	Consultoria	MODALIDADE	Online
GESTOR PRODUTO / UNIDADE		Taiane Jambeiro (UGEP)	

INFORMAÇÕES SOBRE O PRODUTO	
OBJETIVO	<p>Criar uma identidade corporativa reunindo o conjunto de valores e crenças que diferenciam uma organização das outras que existem no mercado, explorando a fundo a sua personalidade. A Identidade Corporativa inclui um conjunto de imagem, logotipo, símbolo e cores que são veiculados junto à imagem da instituição, formando sua marca.</p>
BENEFÍCIOS	<ul style="list-style-type: none"> • Uma boa identidade visual gera comprometimento, credibilidade ao perfil da uma instituição, determina o que a empresa representa, e qual imagem ela quer transmitir para o seu público-alvo. Além disso, destaca-se dos seus concorrentes, gerando reconhecimento e estabelecendo vínculo de aproximação com seu consumidor final; • Uma empresa que não se preocupa em ter um bom material institucional não tem subsídio básico de que ela fornece um serviço profissional e de qualidade; • Com a aplicação dos conceitos de Identidade Visual será possível representar a empresa com seus elementos, essenciais e visuais que a compõem; • Reforça o posicionamento e diferencial da empresa no mercado, transmitindo de forma coerente seus valores para seu público-alvo, através da criação da marca e desenvolvimento de elementos visuais que comporão a identidade da empresa.
CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS/DESCRIÇÃO TÉCNICA	<p>Combo:</p> <p>Arte de logotipo + Arte de itens de papelaria (até 06 itens) + Arte de folheto (sem dobra)</p> <p>São etapas da Consultoria:</p> <p>ETAPA 01 ALINHAMENTO DA PROPOSTA:</p> <p>Briefing com o cliente, para nivelamento do escopo do trabalho, contendo necessidades, requisitos e restrições; e validação do planejamento de execução dos serviços; composto de cronograma resumido com agendas de reuniões e definição dos responsáveis pelo acompanhamento dos serviços por parte do cliente e da prestadora de serviço tecnológico.</p> <p>ENTREGA DA ETAPA 01:</p>

	<p>Briefing: levantamento de informações junto ao cliente de modo a obter informações e instruções concisas e objetivas sobre missão ou tarefa a ser executada.</p> <p style="text-align: center;">ETAPA 02 DESENVOLVIMENTO DO PROJETO</p> <p>De acordo com as respostas apresentadas pelo empresário às perguntas de dimensionamento, serão contratados os itens adiante enunciados:</p> <p>a) Logotipo: Desenvolvimento e criação da arte da Logo. Os profissionais utilizarão como base as informações do briefing, como o que é a empresa, público alvo, informações pertinentes a criação, eles apresentarão opções para que o cliente possa avaliar, dar feedbacks, pedir ajustes, até a escolha da melhor criação. A logo escolhida será entregue em vetor, Corel ou Illustrator, fontes e JPG (imagem);</p> <p>b) Papelaria (06 Itens): Desenvolvimento e criação do layout de 06 (seis) itens de papelaria a escolha do cliente, dentre as opções: Adesivo, Bloco de anotação, Brinde, Etiqueta (label) com capa de CD, Envelope saco, Envelope carta, Cartão de Visita, Crachá, Assinatura de e-mail, Cartão fidelidade, Papel timbrado, Marcador de livro, Papel de parede (tela de computador), Pasta, Receituário, Tag. É necessário já ter a Logo criada e no arquivo em vetor, Corel ou Illustrator. O cliente preencherá o briefing com detalhes de como gostaria dos layouts, quaisquer outras informações relevantes e anexará a Logo. Profissionais terão acesso para a criação. Serão encaminhadas várias artes para que o cliente forneça feedbacks e ajustes até a escolha da que mais lhe agrada. A arte vencedora será entregue em Corel ou Illustrator, fontes e JPG;</p> <p>c) Folheto (Sem Dobra): Desenvolvimento e criação da arte de folheto sem dobra. Os profissionais utilizarão como base as informações do briefing, finalidade do conteúdo que ali constará e quaisquer outras informações pertinentes a criação, eles apresentarão opções para que o cliente possa avaliar, dar feedbacks, pedir ajustes, até a escolha da melhor criação. A arte escolhida será entregue em Corel ou Illustrator e JPG (imagem);</p> <p style="text-align: center;">Data de início da consultoria: 8 dias úteis a partir da compra.</p>
<p>DIFERENCIAIS</p>	<p>Uma boa identidade visual gera comprometimento, credibilidade ao perfil da empresa, determina o que a empresa representa, e qual imagem ela quer transmitir para o seu público-alvo. Além disso, destaca a empresa dos seus concorrentes, gerando reconhecimento e estabelecendo vínculo de aproximação com seu consumidor final; Com a aplicação dos conceitos de Identidade Visual será possível representar a empresa com seus elementos, essenciais e visuais que a compõem;</p> <p>Reforça o posicionamento e diferencial da empresa no mercado, transmitindo de forma coerente seus valores para seu público-alvo,</p>

	através da criação da marca e desenvolvimento de elementos visuais que comporão a identidade da empresa.
RESTRIÇÕES DO PRODUTO	<ol style="list-style-type: none"> 1. Fornecimento, produção ou tratamento de textos, fotos ou vídeos e demais itens a serem utilizados durante o processo; 2. Custos para a confecção dos produtos resultantes da aplicação da Identidade Visual; 3. Disponibilizar agenda prévia para visitas, reuniões e atividades propostas pelo prestador de serviço; 4. Fornecer informações técnicas sobre os processos, produtos ou serviços ao prestador de serviço para o desenvolvimento do trabalho; 5. Acompanhar o prestador de serviço em visita(s) técnica(s) aos espaços físicos, se previsto no escopo do trabalho;

CLIENTES FINALÍSTICOS	
PÚBLICO ALVO (PRIORITÁRIOS)	Microempreendedor Individual, Microempresa, Empresa de Pequeno Porte e Produtor Rural.
SETOR SEGMENTOS	Todos.
PERSONAS	Micro e pequenas empresas que buscam se destacar da concorrência e serem reconhecidas pelo consumidor final, através do investimento na identidade visual.

INFORMAÇÕES FINANCEIRAS			
VALOR PRODUTO	Valor total: R\$ 1.730,00 Valor do cliente: R\$ 259,50	% COMISSÃO	10% do valor total: Comissão: R\$ 173,00
LIMITE DE COMERCIALIZAÇÃO (QUANTIDADE)	100	FORMAS DE PAGAMENTO	Cartão de crédito, via loja virtual do Sebrae Bahia

PUBLICIDADE E DIVULGAÇÃO			
PRAZO DE COMERCIALIZAÇÃO	20/05/2021 a 30/09/2021	PROGRAMA/ ESTRATÉGIA VINCULADA	Sebraetec
PROMOÇÃO VINCULADA	Desconto de 85% (subsídio Sebrae), cliente paga 15% do valor total		
ABRANGÊNCIA	Estadual		
CANAIS PRIORITÁRIOS PARA DIVULGAÇÃO	Site, redes sociais, presencialmente (sem restrições).		
CANAIS DE VENDA	Loja virtual do Sebrae Bahia http://sebraeatende.com.br/eventos		
SITE DO PRODUTO	http://sebraeatende.com.br/eventos		
DIVULGAÇÕES EM ANDAMENTO	Divulgação da página https://emkt.ba.sebrae.com.br/comunicacao-visual pela Unidade de Marketing do Sebrae Bahia.		

CANAIS ESCLARECIMENTO DE DÚVIDAS	WhatsApp: https://api.whatsapp.com/send?phone=5571981598695 Página para envio de dúvidas: https://emkt.ba.sebrae.com.br/sebraetec-edital-afiliados
MATERIAL DE APOIO	Card, Vídeo, Landing Page
HABILITAÇÃO EMPRESA AFILIADA	
PERFIL TÉCNICO ADEQUADO	Sem restrições.
PRAZO PARA HABILITAÇÃO	De 17/05/2021 a 30/07/2021.